Wie gründe ich einen gastronomischen Betrieb in Deutschland?

فتح العمل كمهاجر

كيف أبدأ عمل تذوق الطعام في ألمانيا؟

العديد من المدن الألمانية لا يمكن التعرف عليها دون تنوع الطهي. ليس فقط في المدن الكبيرة مثل برلين وهامبورغ وميونخ ، العديد من المطاعم العالمية والحانات والمقاهي تشكل وجه المدينة وتسهم في التنوع ونوعية الحياة.

من ناحية أخرى ، إنها رغبة كبيرة للعديد من اللاجئين إلى ألمانيا لتأسيس مشروعهم الخاص بالطعام. بعد كل شيء ، كان البعض بالفعل أصحاب المطاعم أو أصحاب المقاهي في بلدانهم الأصلية. في المنزل الجديد ، فإن الطريق إلى العمل الحر يعني فرصة للتكامل والتقدم الاجتماعي ، ولكن في المتوسط يستغرق الأمر 11 عامًا للقادمين الجدد لتحقيق أعمالهم الخاصة. تعود هذه الفترة الطويلة من الزمن إلى الحواجز اللغوية ، والصعوبات المالية ، وأخيرا وليس آخرا ، غابات الحكومة الألمانية. يجب أن يساعد هذا الدليل في التغلب على العقبات البيروقراطية ويجعل من السهل على اللاجئين القادمين من دول خارج الاتحاد الأوروبي أن يبدأوا أعمالهم الخاصة .

Allgemeine Voraussetzungen für die Existenzgründung

الشروط العامة لبدء العمل

قد يبدو الأمر عاديا ، لكن تعلم التحدث باللغة الألمانية أمر ضروري لبدء عملك الخاص. بعد كل شيء ، الطريق إلى التوظيف الذاتي يمهد الطريق فقط لإقامة اتصالات مع الشركاء التجاريين والموردين والعملاء والمقرضين. إذا اتبعت فكرة وجودك ، عليك أولاً اختبار ما إذا كانت مهارات اللغة الألمانية كافية. إن لم يكن ، ينبغي حضور دورة اللغة مسبقا. المكتب الاتحادي للهجرة واللاجئين (BAMF) ، على سبيل المثال ، يقدم دورات لمستويات اللغة المختلفة. بالإضافة إلى دورة التكامل للحصول على مستويات (berufsbezogene Deutschsprachförderung) B1 إلى A1 ، هناك ترقية اللغة الألمانية المهنية ، والتي يتم تقديمها في مواقع مختلفة في ألمانيا.

إذا كنت ترغب في إنشاء شركة لتذوق الطعام في ألمانيا ، يجب عليك أيضًا التحقق مما إذا كانت فكرتك التجارية الخاصة تلبي الطلب الكافي. على سبيل المثال ، لا تقدم معظم المطاعم العالمية في ألمانيا جميع أطباق ثقافتها الأصلية ، لأنها ببساطة ستكون غريبة على الأوروبيين. من ناحية أخرى ، إذا كنت ترغب في تقديم الطعام الذي سيكون في السوق الألمانية ، عليك أن تتحقق مما إذا لم تكن هناك منافسة كبيرة بالفعل في المكان المرغوب.

Gesetzliche Voraussetzungen der Existenzgründung

المتطلبات القانونية لبدء العمل

يعتمد تحديد ما إذا كان باستطاعة المرء أن يتولى القيام بأنشطة لحسابه الخاص كلاجئ يعتمد على حالة طالب اللجوء. على سبيل المثال ، لا يُسمح للأشخاص الذين لا يتسامح معهم حالة رفض طلب اللجوء ، بإنشاء شركة في ألمانيا. يعتبر الأشخاص الذين تم منحهم قرارًا إيجابيًا كلاجئين معترف بهم وانهم سيحصلون تلقائيًا على

تصريح إقامة وتصريح عمل. علاوة على ذلك ، فإن ما يُسمى بـ "تصريح الإقامة" مطلوب لبدء نشاط تجاري لمتابعة نشاط مستقل. يجب تطبيق هذا العنوان في مكتب الهجرة. ثم تقرر وفقا لمعايير معينة وبالتشاور مع غرف التجارة والجمعيات المهنية ، سواء تمت الموافقة على الطلب أم لا. تتضمن المعايير النقاط التالية:

- 1 يجب أن يكون هناك مصلحة اقتصادية أو حاجة إقليمية.
- 2 من المتوقع أن يكون لهذا النشاط آثار إيجابية على الاقتصاد.
- 3 يتم تأمين التمويل إما عن طريق الإنصاف أو من خلال الالتزام بالقرض.

حتى يتسنى لسلطة الأجانب اتخاذ قرار بشأن هذه المعايير ، فإنها تحتاج إلى المستندات التالي الشركة

1ملف تعريف الشركة

2خطة عمل مستدامة

3خطة تمويل

4خطة متطلبات رأس المال

5المعايير الربحية

6السيرة ذاتية

7الدليل للتأمين الصحي

و تجدر الإشارة على الأشخاص الذين تزيد أعمارهم عن 45 عامًا لا يحصلون على تصريح الإقامة الا إذا تمكنوا من إثبات حصولهم على معاش تقاعدي. يقتصر تصريح الإقامة في البداية على ثلاث سنوات. إذا حققت الشركة نجاحًا اقتصاديًا وتم تأمين معيشة المؤسس وعائلته ، يمكن عندئذٍ الحصول على تصريح تسوية.

Am Businessplan führt kein Weg vorbei

لا توجد طريقة حول خطة العمل

ليست هناك حاجة إلى خطة عمل فقط لمكتب الهجرة ، ولكن أيضا للمقرضين المحتملين. ويشمل جميع الخطوات التي يجب أخذها في الاعتبار عند تنفيذ فكرة العمل. في خطة عمل كاملة ، يجب توضيح النقاط التالي.

1فكرة العمل

2المتطلبات الشخصية

3تقييم السوق

4المنافسة

5عوامل الإنتاج / الخدمة

6اختيار الموقع

7فرص ومخاطر

8جوانب أخرى (اختيار الشكل القانوني ، التصاريح ، التأمين ، المباني)

تتضمن خطة العمل أيضاً خطة متطلبات رأس المال وتخطيط السيولة وتوقعات الربحية ، وهي مرفقة في الملحق. يجب تقديم هذه الوثائق إلى سلطات الهجرة وكذلك المقرضين في المستقبل.

على الإنترنت هناك العديد من القوالب التي تساعد على كتابة خطة عمل للأعمال التجارية. وعلى أي حال ، ينبغي أيضاً طلب مساعدة المراكز الاستشارية الإقليمية لبدء الأعمال التجارية. العديد من المتخصصين في تقديم المشورة للمؤسسين بدء مع تاريخ الهجرة والمساعدة في كتابة خطة العمل.

Hilfe bei der Finanzierung

مساعدة في التمويل

تطلب سلطة الأجانب والمستأجرين والمستثمرين في المستقبل دليلاً على الجدوى المالية للشركة. يعتبر التمويل في الغالب أحد أكبر العقبات في تنفيذ فكرة مشروعك الخاص. معظم اللاجئين دفعوا معظم أموالهم للسفر أو لا يستطيعون تحويل أموالهم إلى ألمانيا. بالإضافة إلى ذلك ، عادةً ما يقع الأصدقاء والمعارف وأفراد العائلة كممولين محتملين. أخيراً وليس آخراً ، من الصعب الحصول على قرض إذا كانت مدة الإقامة مفتوحة.

ومع ذلك ، يحق للمؤسسين المحتملين الذين لديهم خلفية هجرة الحصول على نفس التمويل العام من الحكومة الاتحادية والولايات كمؤسسين ألمان من جنسية الاصل. الشرط الأساسي هو تصريح إقامة لأداء العمل الحر. وتجدر الإشارة ، مع ذلك ، إلى أنه يجب تطبيق هذه الإعانات قبل البدء في العمل الحر. تسرد قاعدة بيانات التمويل جميع فرص التمويل المقدمة من الحكومة الاتحادية والولايات والاتحاد الأوروبي. بالإضافة إلى ذلك ، يقدم Kreditanstalt für Wiederaufbau القروض للمشاريع الناشئة ، على سبيل المثال قرض بدء تشغيل ERP-Gründerkredit يمكن العثور على المزيد من نقاط الاتصال للحصول على المشورة بشأن التمويل هنا.

Was passiert nach Genehmigung des Antrags?

ماذا يحدث بعد الموافقة على الطلب؟

يتم اعتماد تصريح الإقامة ويتم تأمين التمويل. لكن ماذا يحدث الآن؟ قبل البدء في النشاط التجاري ، يجب أن تكون الشركة مسجلة لدى المكتب التجاري. سيتم ملء نموذج وسيتم دفع رسوم التسجيل. بالإضافة إلى ذلك ، يلزم الحصول على ترخيص أو ترخيص للمطاعم. سيتم طلب ذلك من المكتب التنظيمي المسؤول. معرفة الأدلة التي تحتاج إليها هنا.

بالنسبة للموظفين في المستقبل ، يجب أيضاً طلب رقم شركة من وكالة التوظيف. هذا مطلوب ، على سبيل المثال ، للتسجيل في التأمين الصحي. بالإضافة إلى ذلك ، يجب إبلاغ كل موظف إلى رابطة تأمين مسؤولية صاحب العمل ذات الصلة.

بالإضافة إلى ذلك ، من المنطقي فتح حساب شركة. بهذه الطريقة ، يمكن مراقبة المعاملات الخاصة والتجارية.

بشكل افضل

أخيرا ، يجب أن يتم تكملة اجراءات التأمين المناسب في ألمانيا ، مطلوب قانون التأمين الصحي بموجب القانون. بالإضافة إلى ذلك ، إبرام تأمين المسؤولية العامة ، لأنه في المطعم أو المقهى ، هناك العديد من المخاطر التي يجب أن تحميك: على سبيل المثال ، إذا كان الضيف يعاني بعد تناول طبق في مطعمك. علاوة على ذلك ، من أجل الاستعداد للمنازعات القانونية ، على سبيل المثال مع المالك أو المورد ، يساعد إبرام تأمين الحماية القانونية التجارية.

Beispiele für die geglückte Selbstverwirklichung

أمثلة على تحقيق الذات بنجاح

يبدو أن الطريق إلى تأسيس تجارة المطاعم بعيدًا عن المستحيل نظرًا للعديد من المتطلبات البيروقراطية ، خاصة إذا كنت قد وصلت للتو إلى الدولة الجديدة. يتطلب الأمر الكثير من الصبر والمرونة الذهنية والمثابرة. حقيقة أنه لا يزال من الممكن تحقيق نفسها كلاجئ في صناعة الطعام ، يظهر على مثال السوريين محمد ربيع القاسم وبسام البيبي ، اللذين يديران مطعمًا سوريًا في أوبرهاوزن منذ عام 2016 ، السوري البغدادي تمكنت الأسرة من إنشاء مطعم للفاكهة في مدينة غارس الباقارية العليا.